

EXECUTIVE SEARCH: Management Position

Das Unternehmen

Unser Klient ist ein führender Service Anbieter im Bereich Logistik und Supply Chain Management. Ursprünglich wurden Roll-Container für Gartenbau und Pflanzenzucht entwickelt, heute sind Millionen dieser Container in einem Pool System im Einsatz. In Europa und USA nutzen mehr als 20.000 Kunden / 80.000 Verwender in diversen Einzelhandelsbranchen dieses Service um ihre Supply Chain zu optimieren.

Für den Aufbau unserer Organisation in Österreich suchen wir zum baldigen Eintritt eine charismatische, kundenorientierte Persönlichkeit als

Key Account Manager „Logistik Service Österreich“(m/w).

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für den österreichischen Markt
- Entwicklung einer pro-aktiven Strategie für Österreich
- Betreuung bestehender Kunden
- Effiziente und professionelle Abwicklung von Logistikprojekten
- Akquisition von Neuprojekten und Neukunden
- Sammlung und Aufbereitung von Marktforschungsdaten
- Budgetierung und Umsetzung basierend auf definierten KPIs

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium Logistik / Wirtschaft
- Logistik Prozess Berater mit Verkaufserfahrung und Verhandlungssicherheit
- Mehrjährige erfolgreiche Berufspraxis in Logistik und Supply Chain Management Projekten
- Ein persönliches Netzwerk im Bereich Verkauf und / oder Logistik
- Teamplayer mit pro-aktiver Vernetzung zu internationalen Kollegen
- Hohe Eigenmotivation und Fähigkeit „Neuland zu betreten“

Das Angebot

Werden sie ein wichtiger Teil eines aufstrebenden internationalen Unternehmens. Die Unternehmenskultur baut auf Teamwork, ist pragmatisch und erfolgsorientiert. Unser Klient bietet ein Bruttojahresgehalt von mindestens € 60.000 bei entsprechender Zielerreichung. Ein Firmen Kfz wird auch zur privaten Nutzung bereitgestellt.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (positionsbezogener CV inkl. Foto) in elektronischer Form an: office@tinhoferundpartner.at

Ihr Kontakt für diese Position: Mag. André Tinhofer